キャリア採用募集案件シート(事務系／棒線営業部)

募集部門	営業部門
募集部・室	棒線事業部棒線営業部（棒鋼第一室、棒鋼第二室、線材室、棒線輸出室、軸受室）
案件名	【営業】棒線分野における国内外営業・事業戦略、を担う人材

募集部・室の紹介	<ul style="list-style-type: none"> 棒線営業部は、棒鋼・線材、銑鉄、コークスを取り扱っており、その用途は製造業（自動車、産業機械、建設機械など）、建設・インフラ分野など幅広く多岐に亘っています。 また、国内・海外（中国・アセアン・欧州など）に多くのグループ会社を展開しており、鋼材・二次加工・部品までのサプライチェーンを通じて、社会・産業の発展に貢献しています。
キャリア採用を行う理由・背景	<ul style="list-style-type: none"> 棒線営業部においては、グローバルでの需要拡大が期待できる中、社会全体でのカーボンニュートラルなどを背景に、国内・海外での新規事業展開・新規分野拡大に向けて、従来以上にグローバル化・多様化したニーズに対応する必要性が高まっています。 こうしたことを背景に、組織・体制の強化を図るべく、需要分野における実務経験や専門性を有する即戦力となる人材を求めています。
具体的な職務内容	<p>担当する需要分野に関する、</p> <ul style="list-style-type: none"> 法人営業業務（顧客ニーズ発掘、案件捕捉、ソリューション提案、価格交渉等） マーケティング業務（需要開拓、販売計画立案・推進、事業戦略企画等）。
入社後のキャリアパス	<ul style="list-style-type: none"> 入社後1～3年程度は、原則東京本社で法人営業業務をご担当いただきます。 その後、中長期的にはご本人の希望、適性・パフォーマンス等を踏まえ、初任部門のみならず、関連する他部門*での勤務、ライン長等へのステップアップの可能性もあります。*他分野の法人営業、企画部門、支社支店、海外拠点等 尚、当社では2回/年のアサインに関する上司との対話制度があり、入社後も定期的に将来のキャリアに関する対話の場を設けています。
応募資格・要件	<ol style="list-style-type: none"> 必須要件 <ul style="list-style-type: none"> 棒鋼・線材の需要分野（自動車、建設機械、産業機械など）や商社等関連業界での実務経験（3年以上） <ul style="list-style-type: none"> *営業、調達、設計・技術、経営企画、事業会社管理、法務、M&A等 あると望ましい経験・スキル <ul style="list-style-type: none"> ビジネスレベルの語学力（英語、中国語） 海外志向・赴任経験

労働条件、福利厚生等	<p><勤務地></p> <p>入社時の初任配置は本社（東京都千代田区）を想定しておりますが、その後のキャリア形成においては国内・海外の事業所への異動の可能性がございます。</p> <p><勤務時間></p> <p>全社においてフレックスタイム制度あり。勤務時間は勤務地により異なります。</p> <ul style="list-style-type: none"> 本社・研究所／9:00～17:20 製鉄所／8:30～17:00 <p><諸手当></p> <p>時間外手当、深夜手当、通勤交通費 など</p> <p><昇給・賞与></p>
------------	---

・昇給 年1回(4月)・賞与 年2回(6月、12月) <福利厚生>   ・社会保険／雇用保険、健康保険、厚生年金、介護保険、労災保険・社宅・寮／各事業所に完備・その他制度／グループ保険、各種財形貯蓄、住宅融資制度、持株制度、ワークライフサポート制度(育児施設利用補助、レジャー補助)など <給与水準>   ・想定年収：540万円～1,470万円 ※給与は経験・能力を考慮の上決定します。